

本ニュースリリースは、株式会社大塚商会、株式会社アシスト、株式会社OSKによる共同発表です。
重複して届く場合がございますが、何卒ご了承くださいませようお願いします。



報道関係各位

平成 23 年 7 月 21 日

株式会社大塚商会

株式会社アシスト

株式会社 OSK

中堅・中小企業の迅速な経営判断と、現場レベルでの見える化を支援する 『ERP BI ソリューション』を提供開始

ソリューションプロバイダの株式会社大塚商会（本社：東京都千代田区 代表取締役社長：大塚 裕司 / 以下、大塚商会）、株式会社アシスト（本社：東京都千代田区 代表取締役：ビル・トッテン / 以下、アシスト）、株式会社OSK（本社：東京都墨田区 代表取締役社長：宇佐美 慎治 / 以下OSK）は、中堅・中小企業の迅速な経営判断と、現場レベルでの見える化を支援する『ERP BIソリューション』を開発し、平成 23 年 7 月 22 日から、大塚商会より提供開始します。

本ソリューションにより、お客様は、高額になりがちな導入費用や分析ノウハウの不足など、BIツールの導入、運用における課題を解消でき、本格的なデータ分析をすぐにご利用いただけます。

昨今の厳しい経済環境の影響もあり、企業では、経営者による迅速な経営判断、現場レベルでの問題発見の手段としてBIツールに対するニーズが増加しています。しかし本格的BIツールは、データベース作成や分析手法など相応の知識と費用が必要です。

そのため、専門の担当者がいない中堅・中小企業では、各種集計・分析業務にERPパッケージのオプション機能や市販の表計算ソフトを簡易BIツールとして利用しているケースが多く、本格的BIツールの導入は進んでいないのが現状です。

このたび 3 社はBIソリューションにおいて協力を進め、製造業やアパレル業、食品業など、大塚商会が提供する「SMILE BS」の業種向けテンプレートに対応する分析パターンを順次提供していきます。

ソリューション名：『ERP BI ソリューション』

発売日 : 平成 23 年 7 月 22 日

特長

1. 安価な導入費用

本格的な BI ツールを導入する際は、データマートやキューブといった集計用のデータ作成、データベースとの連携設定、画面作成など導入準備に大きなコストが発生します。

『ERP BI ソリューション』は、データベースとの連携設定や画面を予め用意することにより導入コストを大幅に抑えています。

2. 豊富な分析ノウハウ

多くの中小企業では、専門の担当者がいないため、何のために、どのデータをどうやって利用するかを策定することが難しい状況にあります。

『ERP BI ソリューション』は、BI ツールの豊富な導入経験から多くの企業で有効と思われる分析ノウハウを基本分析パターンとして提供し、すぐに分析にご利用いただけます。

『ERP BI ソリューション』価格（税別）

ソリューション	価格	備考
ERP BI ソリューション（販売管理）	390 万 8 千円～	QlikView for SMILE、SMILE BS を含む
ERP BI ソリューション（会計）	207 万 8 千円～	
ERP BI ソリューション（人事給与）	310 万 8 千円～	

既に SMILE BS をご利用のお客様向けには、QlikView for SMILE を 190 万 8 千円～で提供します。
QlikView for SMILE に含まれる基本分析パターンの以外の設定を要望される場合は、追加設定費がかかります。

『ERP BI ソリューション』は、OSKが開発した基幹業務システム「SMILE BS」と、アシストが販売するBIツール「QlikView（クリックビュー）」（開発／販売：Qlik Technologies Inc.、クリックテック・ジャパン株式会社）に分析テンプレートを加え、「QlikView for SMILE（クリックビュー・フォー・スマイル）」としてそれぞれを組み合わせ、大塚商会から提供いたします。

あらかじめ各システム、ツールの連携などの設定が済んでいるため、特別な設定作業が不要です。「SMILE BS」との連携では OSK の技術協力を得ており、さらに大塚商会がこれまでお客様への BI 導入や運用などで培ったノウハウを活かした分析パターンをアシストと大塚商会が共同で作成しました。これにより、専門の担当者がいない中堅・中小企業においても、営業担当者別の売上と粗利の相関や業績への貢献度分析など、きめ細かな各種分析や分析時間の短縮が可能になります。

分析画面例

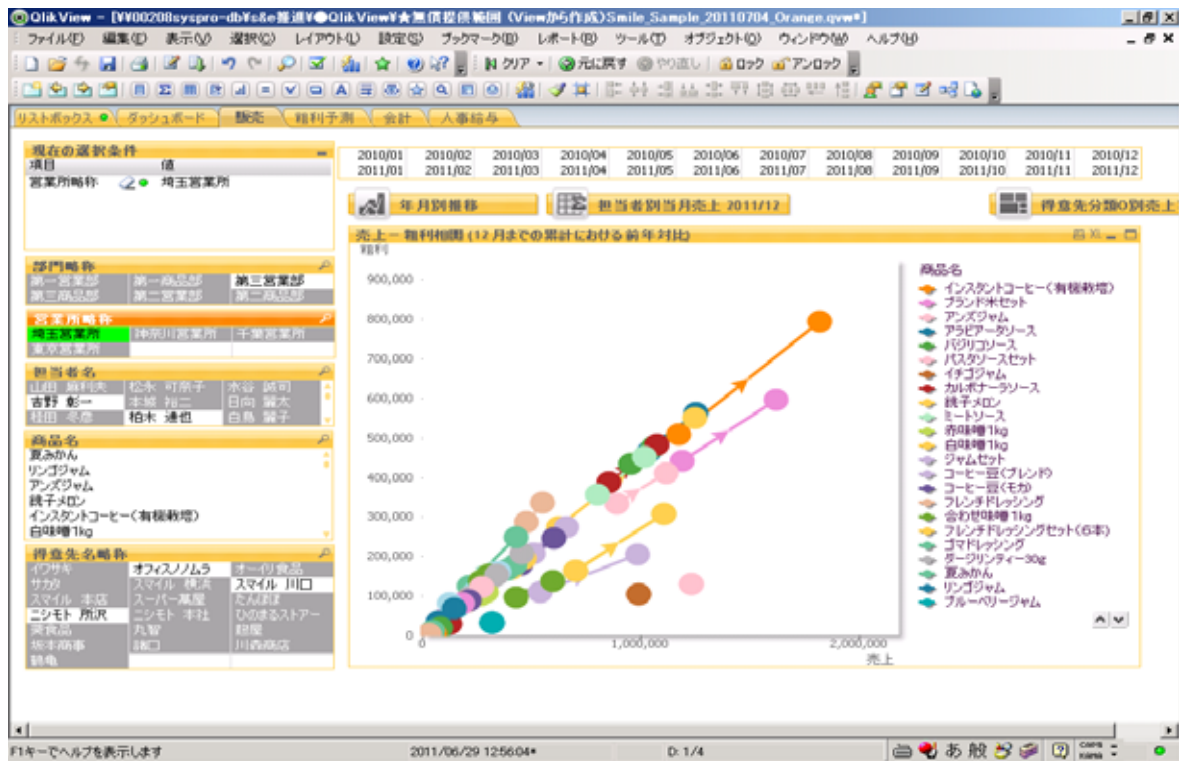
1. ダッシュボード（TOP 画面）

意思決定や判断に利用するあらゆる指標を一画面に表示、経営の状況をリアルタイムに把握することができます。



2. 商品 - 売上粗利相関図

商品別に売上と粗利の相関と前年対比が即座に把握でき、前年伸長などの情報を視覚的に把握することができます。



お客様お問い合わせ先

株式会社大塚商会 システムプロモーション部

電話 : 03-3514-7866 FAX : 03-3514-7867

報道関係お問い合わせ先

株式会社大塚商会 企画広報課

電話 : 03-3514-7102 FAX : 03-3514-7104

E-mail : koho@otsuka-shokai.co.jp

URL : <http://www.otsuka-shokai.co.jp>

株式会社アシスト 広報部 担当 : 田口

電話 : 03-5276-5850 FAX : 03-5276-5895

E-Mail : press@ashisuto.co.jp

URL : <http://www.ashisuto.co.jp/>

株式会社 OSK マーケティング部 広報課

電話 : 03-5610-1670 FAX : 03-5610-1692

E-mail : koho@kk-osk.co.jp

URL : <http://www.kk-osk.co.jp/>

